

BANCO DE BRASÍLIA (BRB)
CONCURSO PÚBLICO PARA PROVIMENTO DE VAGAS E FORMAÇÃO DE CADASTRO DE
RESERVA NOS CARGOS DE ENGENHEIRO DE SEGURANÇA DO TRABALHO, DE MÉDICO DO
TRABALHO, DE ESCRITURÁRIO, DE AUXILIAR DE ENFERMAGEM DO TRABALHO E
DE TÉCNICO DE SEGURANÇA DO TRABALHO
EDITAL N.º 3/2005 – BRB, DE 11 DE MAIO DE 2005

O BANCO DE BRASÍLIA (BRB) torna pública a **retificação** dos objetos de avaliação referentes aos **conhecimentos bancários** constantes dos conhecimentos específicos para o cargo de **Escrivão**, divulgados por meio do subitem **14.2.1.2** do Edital n.º 1/2005 – BRB, de 25 de abril de 2005, publicado no *Diário Oficial do Distrito Federal*, que passam a ter a redação a seguir especificada.

14.2.1.2 CONHECIMENTOS ESPECÍFICOS

CARGO 3: ESCRITURÁRIO

IV CONHECIMENTOS BANCÁRIOS: 1 Abertura e movimentação de contas: documentos básicos. 2 Pessoa física e pessoa jurídica: capacidade e incapacidade civil, representação e domicílio. 3 Títulos de Crédito: 3.1 Letras de Câmbio. 3.2 Nota Promissória. 3.3 Duplicata. 3.4 Cheque: requisitos essenciais, circulação, endosso, cruzamento, compensação. 4 Documentos Comerciais: Nota Fiscal e Fatura (principais características). 5 Ordem de Pagamento: definição, tipos, emissão e liquidação. 6 Documento de Crédito – DOC: noções gerais. 7 Direitos de Garantia (noções gerais): Cauções Reais – hipoteca, penhor e alienação fiduciária; Cauções Pessoais – fiança e aval. 8 Tipos de Sociedade (principais características): Em Nome Coletivo, Limitada, Anônima. 9 Firmas Individuais. 10 Produtos e serviços financeiros: depósitos à vista; depósitos a prazo (CDB e RDB); letras de câmbio; cobrança e pagamento de títulos e carnês; transferências automáticas de fundos; *commercial papers*; arrecadação de tributos e tarifas públicas; *home/office banking*, *remote banking*, banco virtual, dinheiro de plástico; conceitos de *corporate finance*; fundos mútuos de investimento; *hot money*; contas garantidas; crédito rotativo; descontos de títulos; financiamento de capital de giro; *vendor finance/compror finance*; *leasing* (tipos, funcionamento, bens); financiamento de capital fixo; crédito direto ao consumidor; crédito rural; cadernetas de poupança; financiamento à importação e à exportação – repasses de recursos do BNDES; cartões de crédito; títulos de capitalização; planos de aposentadoria e pensão privados; planos de seguros. 11 Técnicas de vendas. 12 Relações com clientes. 13 Planejamento de vendas. 14 Motivação para vendas. 15 Remuneração da força de vendas. 16 Marketing de relacionamento. 17 Segmentação de mercado. 18 Administração do tempo.

TARCÍSIO FRANKLIM DE MOURA
Diretor-Presidente do Banco de Brasília